



# Newsletter

ATSUMI & SAKAI  
www.aplawjapan.com

2023年2月9日

No.TWN\_001

## 如何加入日本、九州市場

撰稿人：律師 [鈴木 由里](#)／律師 [臼井 康博](#)

### 1. 前言

近來，臺灣企業進軍日本的消息不斷，如臺灣的大型半導體製造服務公司來日興建半導體製造工廠、臺灣的大型銀行在福岡開設第二間日本分行等。

在人口持續減少的日本中，福岡市是少數人口持續增加的成長型都市。近年來，無論福岡縣還是福岡市皆積極招攬外國企業進駐，並為此在福岡市中心的天神建立相關設施。A&S 福岡法律事務所律師法人（以下簡稱「A&S 福岡」）辦公室亦位於天神，而筆者臼井自 2021 年移居福岡以來便一直著手於協助海外企業進駐福岡，甚至與地方政府合作一同提供支援。

本電子報統整了渥美坂井法律事務所外國法共同事業及 A&S 福岡（以下統稱「渥美坂井」）如何為在日，尤其是福岡的海外企業提供支援。

下文雖未論及透過取得現有公司股份此方法，也就是所謂的 M&A（併購），但特別是對於需要取得許認可的產業，這依然是進入日本市場強而有力的方法之一。

### 2. 設立日本法人，還是設立分公司？

進入日本市場的第一種方法是在日本設立子公司。若委託日本的律師設立，大約二至三週可完成。設立法人時，最簡單的治理體制只需一名董事，且董事無須居住於日本。外國企業在進軍日本時，還必須在株式會社（股份有限公司）和合同會社（有限責任公司）之間做出選擇。在日本一般認為株式會社較可信，但近來進入日本市場的外資企業中，也有不少企業選擇設立合同會社。<sup>1</sup>

第二種方法是不設立法人，僅開設日本分公司。但在這種情況下，就必須選任有日本住址的人作為在日代表，並進行登記。

<sup>1</sup> 合同會社的一大優點在於依據公司法，增資時沒有義務在資本額中列入明確金額並進行變更登記，因此得以省下一筆登記許可稅。

然而由於分公司不具有法人資格，因此若日本分公司產生任何法律責任，會直接由本國的法人承擔法律風險。如果設立日本法人的話，不僅可以避開這種風險，而且根據公司法，株式會社和合同會社的股東都只需要負擔有限責任，所以能夠將本國法人與在日事業的風險進行切割。

但無論前述何種方式，只要是在日本的營業據點，並有實際開展事業，就很有可能屬於稅務上所謂的常設機構（Permanent Establishment）。

### 3. 進軍日本的難關

外國人移居日本時通常會遇到幾個典型的問題，譬如簽證（在留資格）、銀行帳戶開設、由於連帶保證人等問題使協助尋找住宅的不動產公司不接待外國人、行動電話（電信公司）等。

渥美坂井的簽證團隊為準備進軍日本的海外企業提供取得簽證的服務。不僅如此，A&S 福岡在和福岡市的 Global Finance Center<sup>2</sup>合作之下，對於取得簽證有一套流暢的辦理體制。然而即便在取得簽證之後大多數的問題都會迎刃而解，不動產的問題仍尚未解決。

對此，A&S 福岡能為客戶介紹在福岡地區可以用外語洽談的不動產公司，亦受理不動產相關問題。

雖然未居住在日本的個人要開設銀行帳戶極為困難，但只要擁有日本住址及簽證，便有可能開設成功。行動電話的契約則根據各家電信公司的運作而有所不同。Global Finance Center 提供銀行帳戶開設與行動電話號碼取得等支援，而 A&S 福岡能以介紹或共同合作的方式給予協助。

### 4. 簽證手續

如果外國人想擔任日本分公司的管理高層或代表，或者無論是誰想雇用外國人作為員工，皆需要申請相對應的簽證（在留資格）。

#### (1) 原則

將在本國母公司就職的外國人派遣到日本的情況下，能取得的簽證為「企業內調職」。若要申請「企業內調職」簽證，該員工必須在本國母公司有 1 年以上的工作經驗，且在日本從事的職務內容須屬於「技術、人文知識、國際業務」的職業類型，如機械工學等領域的技術人員、口譯員、設計師、私人企業的外語教師、市場相關工作人員等。此外，通常也被認為須給予與日本人相同甚至更高的報酬。如果日本法人或日本分公司開設順利，就能夠使用這個企業內調職簽證。

也有日本法人的代表取得「經營管理」簽證的案例。

不過雇用已經身在日本的外國人而取得「技術、人文知識、國際業務」簽證的案例亦不少。至於那些已經持有無就勞限制簽證的外國人，譬如「永住簽證」、「定住者」、「日本人的配偶等」，就不必重新取得簽證了。

#### (2) 福岡市的創業簽證制度

福岡市被日本中央政府指定為國家戰略特區，而所謂的國家戰略特區，就是在國內特定的地方行政區內，實驗性地鬆綁特定法規限制的制度。截至 2023 年 1 月 4 日為止，這個能夠放寬簽證限制的

<sup>2</sup> <https://financialcity.fukuoka.jp/finance.html>

國家戰略特區制度已在東京都、神奈川縣、京都府、新潟市、福岡市、北九州市、仙台市、愛知縣、廣島縣、今治市推動。其中，福岡市除了是積極接納國外人才的地方自治體之一，還以緊湊都市特有的靈巧步法應對而受到高度評價。

關於具體的法規鬆綁內容，就「經營管理」簽證而言，如果在 6 個月內符合「確保事務所設立」等條件便能獲得入國許可。因此在踏入日本市場的初期，不妨考慮先在日本國內停留幾個月。此外，若要利用戰略特區制度且通過「經營管理」簽證的認定，則必須製作並提交在福岡市內推展事業的創業活動計畫書等，並通過福岡市的創業活動確認。創業活動確認即是福岡市會藉由創業活動計畫書等事業計畫，評估申請者在 6 個月的在留期間後，是否有很高的機率會通過一般的「經營管理」簽證認定，若評估後判斷具有足夠的可能性，便會予以通過。

在通過創業活動確認後，承辦單位會給予「創業活動確認證明書」。持該證明書便可至福岡出入國在留管理局申請並取得「經營管理」簽證。

雖然先在福岡市設立日本的子法人，然後在其他行政區興建工廠的做法還有討論的空間，但是事業對象的標準為有望加強福岡市在地產業的國際競爭力或擴大當地就業，可能適用的產業如下：

- 知識創造型產業（金融科技、半導體相關、軟體開發、內容製作、機器人相關 等）
  - 健康、醫療、福利相關產業（新藥研發風險企業、醫療技術開發、再生醫療、輔助器材開發 等）
  - 環境、能源相關產業（綠色科技、綠色能源開發、次世代電池技術、地球資訊系統 等）
  - 物流相關行業（全球供應鏈管理服務、第三方物流服務、國際宅急便、無人機物流開發 等）
  - 貿易相關行業（有助於開拓市內產品海外銷售通路的事業、活用博多港及福岡機場機能的事業等）
- ※ 貿易相關行業必須是新創事業或對市內事業的成長有重大貢獻的事業。

A&S福岡除了與協助申請創業簽證的Global Finance Center合作提供建議之外，對於上述外國企業進入日本市場時會面臨的問題，亦從各種角度提供支援，幫助客戶無縫接軌日本市場。

## 5. 結語

渥美坂井能以日語、英語、甚至中文為客戶提供服務。

## 撰稿人

律師 [鈴木 由里](#)

(瀧美坂井法律事務所外國法共同事業高級合夥律師、第二東京律師會成員)

Email: [yuri.suzuki@aplaw.jp](mailto:yuri.suzuki@aplaw.jp)

律師 [臼井 康博](#)

(A&S福岡法律事務所律師法人合夥律師代表、福岡縣律師會成員)

Email: [yasuhiro.usui@aplaw.jp](mailto:yasuhiro.usui@aplaw.jp)

## 特別感謝

Global Finance Center (<https://financialcity.fukuoka.jp/finance.html>)

## 洽詢方式

若您對本電子報有任何問題，請洽詢上述撰稿人。

若您想收到本事務所的電子報，請填寫[電子報訂閱申請表](#)。

歷史報份可[由此](#)閱覽。

本電子報並非對當前或預期法規所進行的全面性解說，而是就作者認為重要的部分所進行的概述。本電子報所述意見僅為作者個人意見，不代表瀧美坂井法律事務所外國法共同事業（以下簡稱「瀧美坂井」）的見解。儘管作者已盡了合理的努力以避免明顯的錯誤，但作者與瀧美坂井並不保證本電子報內容的準確性。作者與瀧美坂井皆不為讀者因本電子報所產生的損害承擔賠償責任。若需要任何專業服務，請勿以本電子報內容為據，敬請洽詢瀧美坂井的律師。